



EXPERT EN COACHING & RELOOKING

DEVENEZ EXPERT EN IMAGE ET COMMUNICATION

FORMATION DE PERFECTIONNEMENT

la formation de consultant devra avoir été validée avant de commencer cette formation de perfectionnement

200 heures de formation (10 jours en résidentiel, 15 jours en non-résidentiel et 3 téléconférences)

OPTIONS :

En privé à la carte et mise en place de votre projet d'entreprise – fr. 7'500.- / 7'000 €

Formation complète consultant & expert en privé (niveau 1 et 2) – fr. 14'600.-

Jour 1

Apprentissage d'animation de conférence

Durant cette journée vous découvrirez de quelle manière animer une conférence chez un particulier, en entreprise, ou devant une audience sur différents sujets en rapport avec le Coaching & Relooking.

Comment se préparer, quels supports de cours utiliser
Comment se vendre, se présenter, avoir un discours cohérent qui donne envie
Quel tarif appliquer, comment construire son projet, les éléments qui feront la différence

Jour 2

Apprentissage de cours et ateliers

Cette journée vous immiscera dans le domaine des cours et ateliers que toute structure en Coaching & Relooking peut offrir.

Cours couleurs, maquillage, style et morphologie, chromothérapie (le pouvoir des couleurs) et atelier relooking pour ados et adultes, préparation d'entretien d'embauches, les futures mariés, les jeunes mamans...
Comment préparer son cours et le présenter devant une audience.

Jour 3 – discours type pour entreprise : se vendre grâce au concept en coaching & relooking – cible entreprises et clients type

Ce module vous permettra d'être à l'aise dans tous les type de situation en entreprises, quelle que soit la demande, vous aurez un discours adéquat et vous pourrez répondre à tout genre de besoins.
Grâce à l'AICR, vous devenez un(e) indépendant(e) tout en intégrant un réseau reconnu de professionnels dans le domaine du Coaching & relooking et de par ce module, vous apprendrez à vendre vos services et à vous crédibiliser grâce au concept unique d'Evolution Partner. Vous découvrirez également, selon votre personnalité et vos spécialités, à cibler votre clientèle type chez les particuliers et en entreprises.

Jour 4 – préparation d'un entretien professionnel

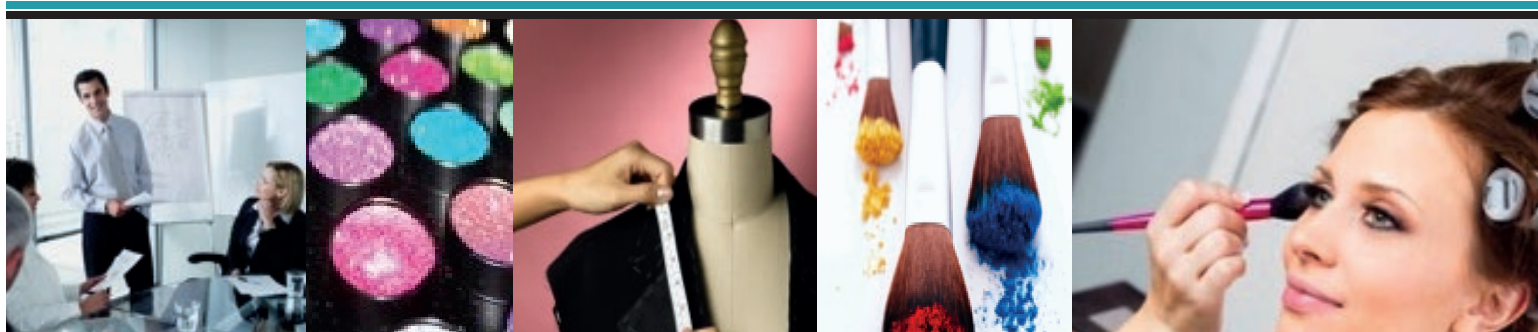
A la suite de cette journée de formation, vous serez parfaitement apte à préparer tous type de personne à un entretien professionnel, tant au niveau du discours, de l'aspect (ou présentation) physique, de la gestuelle, des questions-réponses que de l'état d'esprit.

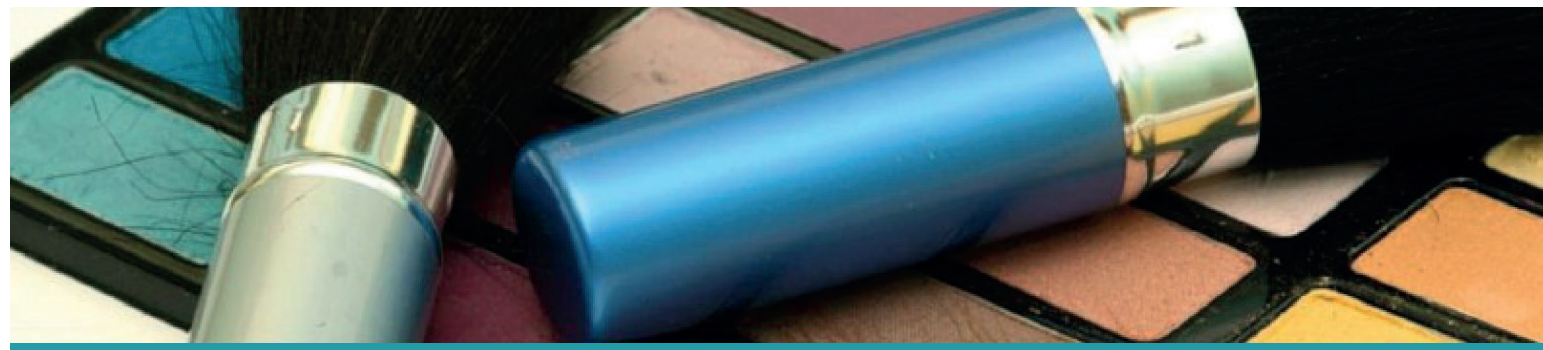
Jour 5 – préparation des jeunes pour leur entrée dans le monde professionnel

Chez Evolution Partner, nous consacrons une part importante de nos activités à l'aide, à l'entrée et à l'intégration des jeunes au monde professionnel et à ses exigences.

Vous serez donc capable, à la fin de cette journée, de travailler en indépendant ou mandaté par Evolution Partner et l'AICR dans de nombreux projets consacrés aux jeunes.

Dans ce cours, vous explorerez l'ensemble des prestations et des approches que le coaching et le relooking d'Evolution Partner peuvent offrir à des jeunes hommes et femmes, se préparant à la vie d'adultes et ses changements.





Jour 6 – gestion du langage & communication non verbale

Ce module vous apprendra à gérer de manière complète le langage verbal et non verbal.

Comment communiquer de manière optimale, gérer au mieux son image et apprendre à ses clients quels sont les éléments concrets d'une communication globale de soi optimale. Nous étudierons également la gestion du stress, la mise en place d'un planning de travail efficace et le discours technique professionnel pour toute argumentation de vente.

Jour 7 – importance de l'image : gestion du capital image & apprentissage d'animation de conférence sur l'image chez le particulier

A la suite de cette journée, vous saurez de manière plus approfondie quelle est l'importance de l'image aujourd'hui et comment faire passer ce message qui peut paraître quelque peu superficiel de manière douce et professionnelle.

Vous découvrirez comment gérer votre capital image et comment transmettre à vos clients l'intérêt de la communication par l'image.

Nous découvrirons également comment élaborer, proposer et vendre une conférence sur l'image chez des particuliers ou en entreprise.

Jour 8 – savoir-vivre contemporain & us et coutumes

Dans une société où l'indifférence devient la normalité, chacun met en avant sa singularité comme il le peut. Il est donc devenu nécessaire de trouver une communication adéquate entre soi-même et les autres. Dans ce cours, nous vous enseignerons les règles essentielles des bonnes manières et les us et coutumes de base à connaître afin de vous permettre de tisser des relations dans le meilleur esprit et ainsi vous éviter tout faux pas.

Jour 9 – journée de pratique accompagnée et analyse des pratiques

Durant cette journée, vous serez en privé avec un formateur expert de l'AICR pour votre accompagnement dans différentes prestations clients afin d'analyser vos pratiques et poser toutes vos questions et pour vous préparer au mieux à la réussite de votre examen final.

Jour 10 – journée de certification

Cette journée comprendra de la théorie et de la pratique de tous les modules de formations étudiés, par le biais d'un questionnaire oral et la mise en place du lancement complet de votre entreprise. L'ensemble de vos books et l'ensemble de vos projets seront notés.

2 meetings de motivation et développement de son activité

Durant vos trois mois de formation, vous aurez un large aperçu de ce que le réseau Evolution Partner/AICR/FICR, peut vous offrir, à savoir, en premier lieu, la participation à deux meetings de motivation et développement de votre activité.

Durant ces meetings, chacun aura la possibilité de s'exprimer, d'amener ses expériences, ses conseils et de poser des questions, tout en recevant de la matière additionnelle à la pratique de la profession.

Participation à des events, prestations, cours et ateliers

Durant cette formation de perfectionnement, vous aurez l'opportunité de participer jusqu'à trois prestations données par evolution partner.

Vous aurez le choix d'accompagner la créatrice et directrice, Nathalie Laure Traeger, dans des prestations clients, lors d'événements, de cours ou conférences en entreprises ou encore à des cours et ateliers donnés par Evolution Partner à de la clientèle privée.

Soirée vip de remise de diplôme

Cette soirée unique se déroulera un jour de semaine qui conviendra à tous les élèves et qui vous sera communiqué au préalable. Vous bénéficierez d'une soirée festive et très VIP pour la remise de votre diplôme. Cette soirée vous sera intégralement offerte et vous aurez la possibilité d'y convier vos proches.

